

Kierownik Oddziału w Krośnie

Podstawowe zadania i obowiązki:

- Realizacja celów sprzedażowych podległego Oddziału,
- Organizacja pracy placówki bankowej,
- Zarządzanie zespołem sprzedażowym – aktywne wsparcie i motywowanie zespołu,
- Prowadzenie aktywnych działań w zakresie pozyskiwania klientów indywidualnych oraz firm,
- Zapewnienie współdziałania z innymi komórkami organizacyjnymi Oddziału,
- Prowadzenie szkoleń wewnętrznych.

Oczekiwania od Kandydata:

- Wysoka etyka zawodowa oraz kultura osobista,
- Wykształcenie wyższe,
- 2-letnie doświadczenie w aktywnej sprzedaży produktów bankowych, oraz mile widziane doświadczenie w zarządzaniu zespołem sprzedażowym,
- Bardzo dobra znajomość produktów oraz usług bankowych,
- Umiejętność budowania zespołu oraz jego motywowania do osiągnięcia wyznaczonych celów,
- Komunikatywność, umiejętność budowania długoterminowych relacji z klientami i pracownikami,

Oferujemy:

- pracę w firmie o ugruntowanej pozycji w swoim sektorze
- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę,
- wynagrodzenie adekwatne do posiadanych umiejętności

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji do dnia 31-03-2022r. na adres e-mail firmy: Centrala-BS.Rymanow@bankbps.pl

W aplikacji prosimy zawrzeć sformułowanie: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Bank Spółdzielczy w Rymanowie dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesów rekrutacyjnych, jak również na ich przechowywanie przez okres 1 roku od dnia zakończenia procesu rekrutacji, w przypadku braku nawiązania ze mną stosunku pracy. Jednocześnie oświadczam, że wiadome mi jest, iż usunięcie moich danych z bazy Banku Spółdzielczego w Rymanowie może nastąpić bez mojej zgody. Oświadczam również, że jestem świadomy, iż mam prawo wycofać swoją zgodę w każdym czasie.”

Bank zastrzega sobie, iż skontaktuje się z wybranymi osobami.